

Certificat médiation et négociation entre les entreprises

Présentation

Les relations entre les entreprises publiques ou privées, sont de plus en plus complexes, et systémiques. Elles connaissent des pressions croissantes dans un contexte socio-économique de plus en plus tendu.

Les relations contractuelles traduisent ces tensions. Comment garder ou rétablir des relations sereines et satisfaisantes pour tous dans un contexte difficile, en France comme à l'international ?

La médiation apporte un processus et des règles, très construits et structurés. Elle est conduite par un médiateur qui permet aux parties de rétablir le dialogue, de négocier ensemble en confidentialité pour construire des solutions amiables qui conviennent à tous malgré des intérêts multiples voir divergents au départ.

[> informations et inscription](#)

Objectifs

- Apprendre le cadre et le processus de médiation et celui de la négociation raisonnée,
-
- Définir le périmètre contractuel : maîtriser les risques juridiques et stratégiques,
-
- Se servir de l'analyse des risques juridiques et systémiques pour élaborer sa stratégie, pour mettre en place un projet ou régler un différend
-
- Tenir compte de la spécificité du manager, du cocontractant et de sa culture, en France comme à l'étranger lors des négociations et pendant la relation contractuelle,
-

Durée de la formation

9 jours, soit 63 heures

Public

Niveau d'entrée de la formation

- Bac + 2

Rythme

- Compatible avec une activité professionnelle

Renseignements

executive.ifomene@icp.fr

Coût de la formation

5 800 € net de taxes

Choisir le mode approprié de règlement des différends en fonction de ses enjeux et intérêts,

•

Maîtriser les outils de la médiation et de la négociation : les techniques de communication spécifiques,

•

Savoir mettre en œuvre la médiation et la négociation dans les relations avec les tiers.

Enjeux

La médiation et la négociation dans les affaires, les meilleures stratégies de résolution des conflits pour des dirigeants et managers : adéquation et efficacité de solutions librement choisies et maîtrisées.

- Apprendre le cadre et le processus de médiation et celui de la négociation raisonnée
- Définir le périmètre contractuel : maîtriser les risques juridiques et stratégiques
- Se servir de l'analyse des risques juridiques et systémiques pour élaborer sa stratégie, pour mettre en place un projet ou régler un différend.
- Tenir compte de la spécificité du manager, du cocontractant et de sa culture, en France comme à l'étranger lors des négociations et pendant la relation contractuelle.
- Choisir le mode approprié de règlement des différends en fonction de ses enjeux et intérêts.
- Maîtriser les outils de la médiation et de la négociation : les techniques de communication.
- Savoir mettre en œuvre la médiation et la négociation dans les relations avec les tiers.

Spécificités

Les 9 jours de formation se déroulent alternativement au sein de :

- L'IFOMENE - Institut Catholique de Paris - 21 rue d'Assas, 75006 Paris

- Dauphine Executive Education - Place du Méchal de Lattre de Tassigny, 75116 Paris

[Accessible aux personnes en situation de handicap ou de besoins spécifiques](#)

Admission

Pré-requis

Formation(s) requise(s)

Pré requis

+3 ans d'expérience, cadres ou managers exerçant dans des domaines tels que : Finance, Audit & contrôle, Déontologie & conformité, Affaires juridiques, Gestion des risques, Sécurité & sécurité, Ethique, Gestion de projet & conseil en matière de lutte contre la fraude.

Sur dossier

CV et lettre de motivation



<https://www.icp.fr/>

ICP

**IFOMENE - Institut de Formation à
la médiation et à la négociation**

21 rue d'Assas

75270 Paris cedex 06 France

Candidature

Modalités de candidature

Cette formation est dédiée à tous cadres et collaborateurs ayant une expérience professionnelle dans le domaine des relations avec d'autres entreprises (vente, achat, contentieux, audit, projets, relations prestataires, sous-traitants), qu'il s'agisse d'entreprises publiques ou privées et quelle qu'en soit la forme juridique, en France comme pour des partenaires étrangers.

Notamment : chefs d'entreprise, managers, cadres supérieurs, juristes, directeurs et responsables juridiques, directeurs financiers, acheteurs, responsables de moyens généraux, commerciaux, chefs de projets, consultants en entreprise, avocats, médiateurs souhaitant se spécialiser dans la résolution amiable des conflits entre les entreprises.

Et après ?

Poursuites d'études

L'obtention du certificat donne l'équivalence de la **première partie du Diplôme universitaire de Médiateur IFOMENE-ICP** et permet l'accès à la seconde partie où trente modules optionnels sont proposés aux choix des futurs médiateurs, dont l'option Médiation et Entreprise

[> DU médiateur 2ème partie](#)

>> Retrouvez les actualités IFOMENE-ICP : www.icp.fr/ifomene



Pour Dauphine Executive Education , ce certificat apporte une **formation spécialisée aux diplômes des master et MBA de Management et de Ressources Humaines.**



Programme

[Découvrir le programme](#)



<https://www.icp.fr/>

ICP

IFOMENE - Institut de Formation à la médiation et à la négociation
21 rue d'Assas
75270 Paris cedex 06 France